



FORMATION COMMERCIALE

DÉVELOPPER SON IMPACT COMMERCIAL

(Les incollables de la vente)



2 jours - 14 heures



8 participants/session max



Mise en situation sur différents cas pratiques en lien avec la formation



Pédagogie active et participative avec alternance de présentation en salle et d'exercices pratiques de mise en situation

Matériel utilisé :

Kit pédagogique formateur + Livret participant
Ordinateur, vidéoprojecteur, paper-board



Formation animée en salle pouvant accueillir 10 stagiaires + espace pour mises en situation

Pour toute demande d'informations, contactez-nous à cette adresse email:

formation@mondialparebrise.fr

MONDIAL
PARE-BRISE

- CENTRE MONDIAL PARE-BRISE -

Nanterre - Tél: 01 30 71 13 97

SIRET : 418 505 343 01071 -

Déclaration d'activité: 11780756778

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Acquérir des méthodes de vente homogènes
- Utiliser un verbatim commun propre à la méthode de vente
- Mettre en place une méthode de travail commune

MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Évaluation des connaissances tout au long de la formation.
- Évaluation par observation, exercice et mise en situation individuelle et collective.
- Questionnaire PAP – Plan d'Actions Personnel.
- Évaluation de satisfaction à chaud réalisé en fin de stage.
- Attestation de fin de formation remise à chaque stagiaire.
- Feuille d'émargement.

PUBLIC CONCERNÉ

Managers de commerciaux, Délégués de région, Commerciaux
Tout intervenant en lien avec la relation commerciale "apporteurs d'affaires"

PROGRAMME

- La démarche commerciale Mondial Pare-Brise
 - Conditions de réussite d'une visite
 - L'ouverture d'entretien
 - Partage d'informations - découverte clients
 - Engagement clients
- L'auto-analyse des pratiques au quotidien

NB: Nos formations sont disponibles et ouvertes aux personnes en situation de handicap en fonction des besoins et des adaptations à prévoir. Contactez-nous à cette adresse mail formation@mondialparebrise.fr pour réaliser une analyse de la demande.

PRÉ-REQUIS

Avoir 3 à 4 mois d'expérience commerciale sur le terrain

COMPÉTENCES FORMATEUR

Compétence pédagogique à la formation d'adultes
Expertise en techniques de vente et connaissance du marché et des clients

Tarif par personne* :

1160 € HT

1392 € TTC

*: Les modalités tarifaires et de prise en charge annoncées sont valables au moment de l'inscription. Toute modification de ces modalités en cours d'année fera l'objet d'une révision du tarif facturé de la formation